

**Нейрокогнитивная модель процесса принятия решения**

***Никишин Игорь Игоревич***

*Студент*

*Курский институт социального образования (филиал РГСУ), Психологический,  
Курск, Россия*

*E-mail: ktranda23@yandex.ru*

Теория процесса принятия решения находится в центре интересов математики, логики, психология, социологии, кибернетики и др. Понятие «решение» представляет, вне зависимости от сфер, в рамках которых оно исследуется, определенную мыслительную деятельность, совершаемую субъектом с целью уменьшения какой-то неопределенности, неточности и неоднозначности.

Когнитивные теории принятия решения разрабатываются преимущественно за рубежом. В отечественной психологии исследуется процессуальные характеристики принятия решения [6], динамика реализации решений [1], функции принятия решения [2], виды принятия решений [4], ситуации принятия решений [3], факторы принятия решений [5]. В современные когнитивные исследования процесса принятия решений нейрокогнитивный аспект фактически не включается. Цель исследования: построение нейрокогнитивной модели принятия решения. Объект: процесс принятия решения. Предмет: нейрокогнитивные факторы процесса принятия решения.

Исследование проводилось на разновозрастной выборке ( $\min=21$ ,  $\max=56$ ; 29,71 4,58), общий объем выборки составил 136 человек. Выборка уравнивалась по полу (46% - женщин, 54% - мужчин). В выборку включены испытуемые, получающие высшее образование (3-4 курс высшего учебного заведения) и имеющие высшее образование. Группа уравнивалась по квалификационному профилю (30% - гуманитарного, 34% - медицинского, 36% - технического профиля). Эмпирические методы исследования: «Личностные факторы решений» (ЛФР-25) Т.В. Корниловой, репертуарная решетка Келли, нейропсихологические пробы. Статистическая обработка проведена с использованием статистического пакета STATISTICA 6.0.

Исследовательские группы были сформированы по критерию когнитивной сложности простоты с использованием репертуарной решетки Келли. Для группы с высоким уровнем когнитивной сложности значимо преобладает рациональный тип принятия решений ( $U_{\text{эмп}}=0,009$ ). Для групп с низкой когнитивной сложностью преобладает интуитивный тип принятия решений ( $U_{\text{эмп}}=0,007$ ). Выявлены значимые корреляционные взаимосвязи между нейропсихологическими реакциями и рациональным способом принятия решения ( $r = 0,67$ ).

Таким образом, выявлены особенности когнитивной проекции на вид принятия решения, так когнитивная сложность реализуется в рациональном виде принятия решения. Когнитивная простота реализуется преимущественно в интуитивном принятии решения. Нейропсихологическая активность поддерживает рациональный вид принятия решения и когнитивную сложность.

**Литература**

1. Завалишина Д.Н. Оперативное мышление и принятие решения. – В кн.: Проблемы принятия решения. М., 2006.
2. Карпов А.В. Структурно-функциональная организация процессов принятия групповых решений // Вопросы психологии, 2004, №1. С. 130-136.
3. Козелецкий Ю. Психологическая теория решений. М.: Прогресс, 1979. 503 с.
4. Корнилова Т.В. Методологические проблемы психологии принятия решений // Психологический журнал, 2005. №1.09.
5. Пономарев Я.А. К вопросу об исследовании психологического механизма принятия решений в условиях творческих задач // Проблемы принятия решений / под ред. П.К.Анохина М.: Наука, 1976. 318 с.
6. Тихомиров О.К. Принятие решений как психологическая проблема // Проблемы принятия решения. М., 1976. С. 77-81.