

Секция «Глобалистика и геополитика»

Особенности стратегии компании «Газпром» в Иране в начале 2000-х годов.

Лебедева Екатерина Викторовна

Студент

Нижегородский государственный университет имени Н.И. Лобачевского,

Международных отношений, Нижний Новгород, Россия

E-mail: klv_winter@mail.ru

Особенности стратегии компании «Газпром» в Иране в начале 2000-х годов.

Лебедева Екатерина Викторовна

Магистрантка I года обучения

Нижегородский государственный университет им Н.И. Лобачевского,

Факультет международных отношений, Н.Новгород, Россия

E-mail: klv_winter@mail.ru

Российско-иранские отношения на современном этапе представляют собой комплекс сложных и противоречивых действий и мер, предпринимаемых с целью оптимизации двусторонних отношений. Наиболее эффективное сотрудничество осуществляется в области экономики, в частности сфере разработки, транспортировки и купли-продажи энергоресурсов и продуктов нефтепереработки. Крупнейшими российскими компаниями, работающими на рынке Исламской Республики Иран (ИРИ), в данном случае выступали «Лукойл» и «Газпром», получавшие крупные контракты на осуществление проектов в ИРИ.

Но, несмотря на все преимущества сотрудничества в нефтегазовой сфере, в начале 2000-х гг. произошла приостановка работы с Ираном компании «Лукойл», что связано с введением односторонних санкций США, когда в 2001 г. конгрессом был пролонгирован закон в отношении всех иностранных компаний, чей годовой оборот с Ираном превышает 40 млн. долларов [5]. В это время на рынок энергоресурсов Ирана в начале 2008 г. выходит дочерняя компания «Газпрома» - «Газпром нефть», подхватывая эстафету незавершенных проектов предшественника.

В течение последнего десятилетия происходит эскалация конфликта иранских властей и Вашингтона по вопросу о ядерных разработках Республики, что в итоге также создает значительные препятствия на пути развития сотрудничества РФ с ИРИ в нефтегазовой сфере. Поскольку такого рода меры со стороны США негативно сказываются на дальнейшем развитии сотрудничества России и Ирана в данной области, которая является самой важной для экономики Ирана [3].

Но при этом США и страны ЕС занимают разные позиции относительно введения жестких санкций в отношении экспортных поставок нефти и газа из Ирана на мировой рынок. Соответственно, Вашингтон и Брюссель занимают относительно противоположные позиции по поводу деятельности российских нефтегазовых компаний в Иране.

Интенсификация взаимодействия компаний «Газпром», а позже и «Газпром-нефть» в Иране с начала 2000-х гг. обусловлена несколькими причинами:

Во-первых, отсутствие столь тесных связей с США как у компании «Лукойл» [2] (продажа природного газа в Америку не обусловлена реальной потребностью на американском рынке и экономической целесообразностью), следовательно, санкции амери-

канского правительства «обходят» стороной интересы компании «Газпром» и его дочерних предприятий.

Во-вторых, развитие группой «Газпром» сотрудничества с Ираном может являться эффективным инструментом контроля потенциального конкурента на европейском рынке газа.

В-третьих, иранский рынок сегодня – это крупный импортер российских технологий в энергетической области, а также продуктов переработки углеводородов, что в итоге приносит значительную прибыль как непосредственно компании «Газпром», так и Российской Федерации в целом.

Таким образом, можно выделить следующие ключевые факторы, которые во многом обуславливают особенности благоприятной динамики двустороннего сотрудничества Тегерана с Москвой:

Во-первых, экспорт энергоносителей для ИРИ является одним из основных источников дохода, поскольку Иран – одно из крупнейших в мире государств по объему разведанных запасов данных природных ресурсов [4];

Во-вторых, Иран не владеет достаточными технологиями и производством переработки нефти в конечный продукт, из чего следует необходимость постоянного импорта бензина, топлива, ГСМ и подобной продукции;

В-третьих, остро стоящий вопрос ядерных разработок ИРИ затрудняет процесс свободного осуществления торговых операций со многими западноевропейскими партнерами из-за применяемых санкций, в первую очередь, законов США [1];

В-четвертых, именно т.н. «многовекторная» внешняя политика России, направленная на увеличение многосторонних связей на стратегически важном направлении Ближнего и Среднего Востока, дает реальную возможность руководству Ирана осуществлять совместные финансово – экономические проекты на взаимовыгодных условиях.

Литература

1. Евсеев В.В., Сажин В. И. ИРАН, УРАН И РАКЕТЫ. М., 2009
2. Деловая пресса. Электронная газета [электронный ресурс] / «ЛУКойл» собрал весь западный бизнес – Электрон. дан. – 2001 – Режим доступа: <http://www.businesspress.ru> свободный. – Загл. С экрана.
3. Институт Ближнего Востока [электронный ресурс] / Н.К. Тер-Оганов – Иран делает ставку на природный газ – Электрон. дан. – 2008 – Режим доступа: <http://www.iimes.ru/r/03-08.htm>, свободный. – Загл. С экрана.
4. Ислам и мусульмане в России и мире [электронный ресурс] / Арина Фролова – Шамиль Султанов: России выгодно сотрудничество с Ираном. – 2010 – Режим доступа: <http://www.islamnews.ru/news-25685.html>, свободный. – Загл. С экрана.
5. Washington ProFile – International news and Information Agency [электронный ресурс] / Санкции США против Ирана: краткая хронология – Электрон. дан. – 2010 – Режим доступа: <http://www.washprofile.org/ru/node/6492>, свободный.– Загл. с экрана.